

## ОБЯВА СВОБОДНА ПОЗИЦИЯ

### Мениджър Нови Пазари

## ЛЕД Продукти в Дирекция Бизнес Развитие, ЛЕД Технологии и Нови Продукти

Електростарт АД е български производител в процес на трансформация, съобразен с промените и иновациите в бизнеса с осветление. Основното направление и фокус на компанията за следващите години е производство на компоненти за осветление, разработване и внедряване готови ЛЕД осветителни тела и компоненти свързани с ЛЕД технологията. Производството на компоненти включва също електромагнитни и електронни дросели, трансформатори, запални устройства, други компоненти за луминесцентни, метал-халогенни, натриеви, живачни и газоразрядни осветителни тела.

Електростарт е регистрирана търговска марка в Европейския съюз и редица държави от Близкия Изток, Северна Африка и Южна Америка. Фирмата трайно присъства на пазарите на близо 40 държави по света.

За нуждите на своя екип компанията търси да назначи:

### **Мениджър Нови Пазари ЛЕД Продукти (Manager New Markets LED Products)**

Дирекцията е свързана с развитието на Електростарт, внедряването на нови продукти в компанията, с цел нейното развитие, както и развиване на клиентската база.

#### **ВАШАТА РОЛЯ:**

- Участие в разработване на търговска стратегия на компанията свързана с намиране на нови клиенти в Чужбина с основен фокус компоненти за LED осветление и готови LED осветителни тела;
- Активна комуникация с нови клиенти и работа за разширяване на пазарното присъствие на компанията;
- Организация и осъществяване на контакти и срещи с международни клиенти и партньори в чужбина и България;
- Създаване и поддръжка на база данни от потенциални и нови клиенти и комуникация с тях;
- Участие на всички международни изложения, на които е представена компанията;
- Изготвяне експертни прогнози по отношение на конкурентоспособност;
- Участие в разработването и внедряване нови средства, методи и начини за реализиране на политиката по продажбите на дружеството;
- Обсъждане на идеи в екип във връзка с нови изделия и проекти;
- Подпомагане изграждане на стратегия за популяризиране на бранда в областта на ЛЕД технологиите;

**ИЗИСКВАНИЯ:**

- Висше икономическо образование или Висше техническо образование специалност: електроника. Предимство е икономическо образование специалност Международни Икономически Отношения (може и пред завършване).
- Професионален опит на подобна позиция е препоръчителен.
- Отлично владеене на английски език (B2/C1); втори чужд език е предимство – Френски или Испански
- Опит или умения за преговаряне с международни клиенти ще се счита за предимство;
- Опит в продажбите и по-специално в B2B бизнеса ще се счита за предимство;
- Отлични комуникативни и презентационни умения;
- Инициативност, креативност и ориентация към резултати.
- Шофьорска книжка и готовност за командировки в чужбина
- Много добри компютърни умения: MS Office

**ЛИЧНОСТНИ КАЧЕСТВА:**

- Отлични организационни качества и умения;
- Отлични комуникативни умения;
- Логическо мислене, комбинативност и способност за вземане на бързи и адекватни решения;
- Прецизност и внимание към детайли
- Самостоятелност при изпълнение на зададени проекти и задачи;
- Гъвкавост и отговорност;

**НАШЕТО ПРЕДЛОЖЕНИЕ:**

- Работа в екип с доказани специалисти и професионалисти;
- Интересна работа в стабилна и развиваща се компания;
- Комуникация с партньори в Европа, Африка, Азия, Южна Америка, Северна Америка
- Възможност за обучение, личностно развитие и растеж в компанията;
- Добра офис локация
- Възможност за ежедневна комуникация на английски език с партньори
- Корпоративна култура с високи стандарти.
- Много добро възнаграждение, мотивираща бонус система и отлични условия на труд;

Документите на всички кандидати ще бъдат разгледани при строга конфиденциалност, а одобрените ще бъдат поканени на индивидуално интервю.

Вашите кандидатури може да изпращате на [svelichkova@electrostart.com](mailto:svelichkova@electrostart.com) до 30.09.2022 г.

**ОЧАКВАМЕ ВИ!**